Course: Strategic Play: Growth Mindset and Strategic Partnership

การพัฒนากรอบคิดเพื่อเติบโตและการสร้างพันธมิตรอย่างมีกลยุทธ์

ระยะเวลา: 1 วัน (09:00 - 16:00 น.)

หลักการและเหตุผล:

ปัจจุบัน เกิดการเปลี่ยนแปลงมากมายภายใต้การขับเคลื่อนด้วยเทคโนโลยี ทั้งสภาพเศรษฐกิจ สังคม และการดำเนินชีวิตประจำวัน การเรียนรู้สิ่งใหม่ๆ เพื่อปรับตัว รับมือต่ออุปสรรค ตลอดจนไม่พลาดโอกาสสำคัญ กลายมาเป็นสิ่งสำคัญอย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ กรอบคิดเพื่อเติบโตพัฒนาไปข้างหน้า (Growth Mindset) คือรากฐานสำคัญต่อความสำเร็จระดับบุคคล แต่อาจไม่เพียงพอต่อความสำเร็จในระดับองค์กร ด้วยสภาวะความรวดเร็วอย่างเร่งไม่หยุดของธุรกิจยุคสมัยใหม่ จำเป็นอย่างยิ่งที่จะต้องสร้างความร่วมมือเพื่อต่อยอดขีดความสามารถและโอกาสใหม่ๆ การมีพันธมิตรและคู่ค้าจึงเป็นทั้งเหตุและปัจจัยสำเร็จหลักของธุรกิจ

หลักสูตร Strategic Play: Growth Mindset and Strategic Partnership การพัฒนากรอบคิดเพื่อเติบโตและการสร้างพันธมิตรอย่างมีกลยุทธ์ นี้ มุ่งเน้นพัฒนาศักยภาพของบุคลากรให้มีทักษะที่สอดคล้องกับภาวะผู้นำในศตวรรษที่ 21 บนพื้นฐานความเชื่อที่ว่า ความสามารถของทุกคนนั้นเปลี่ยนแปลงได้ตลอดเวลา ผ่านความพยายาม ไม่ยอมแพ้ และการเรียนรู้ด้วยทัศนคติแบบยืดหยุ่นต่อการเติบโตพัฒนาไปข้างหน้า ประกอบกับการประยุกต์การพัฒนาพันธมิตรเชิงกลยุทธ์ (Strategic Partnering Process) ผ่านการฝึกฝนในระดับต้นด้วยกระบวนการระดมสมองอย่างสร้างสรรค์ ได้แก่ Strategic Play (ยกระดับจาก Lego Serious Play เดิม) จะสามารถช่วยเร่งสร้างความเข้าใจ และยกระดับสมรรถนะของผู้เข้าอบรมได้เป็นอย่างดี

วัตถุประสงค์:

- เพื่อสร้างทัศนคติและวิธีคิดแบบยืดหยุ่นต่อการเติบโตพัฒนาไปข้างหน้า
- เพื่อให้ผู้เข้าอบรม เข้าใจการกำหนดเลือกกลยุทธ์พันธมิตรและคู่ค้าได้เหมาะสมกับองค์กรและสถานการณ์
- เพื่อให้ผู้เข้าอบรมเข้าใจหลักการของกระบวนการพัฒนาพันธมิตรเชิงกลยุทธ์
- เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เรียนรู้และฝึกทักษะการเป็นผู้นำ และเป็นผู้สนับสนุนทีมงานด้วยความคิดต่างอย่างสร้างสรรค์ ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ประโยชน์ที่จะได้รับ:

- พัฒนากรอบความคิดแบบยืดหยุ่นต่อการเติบโต ลดทอนกรอบความคิดแบบยึดติดสิ่งเดิมๆ (Fixed Mindset)
- การเปิดใจ มองเห็นและรับฟังคนรอบข้างด้วยมุมมองด้านบวก และมุ่งเน้นความต้องการของลูกค้าเป็นสำคัญ
- เข้าใจแนวคิด หลักการของ กระบวนการพัฒนาพันธมิตรเชิงกลยุทธ์ และสามารถประยุกต์ใช้ได้กับสถานการณ์และบริบทของการดำเนินธุรกิจ
- พัฒนาทักษะการสื่อสารเชิงสร้างสรรค์ ร่วมแสดงความคิดเห็น และเชื่อมโยงความคิดอย่างเป็นเหตุเป็นผล

หัวข้อการบรรยาย:

ช่วงเช้า : 9.00 - 12.00 น.

- เมื่อโลกขับเคลื่อนด้วยดิจิทัลและมุ่งเน้นความต้องการของลูกค้าเป็นสำคัญ ความท้าทายใหม่ ประสบการณ์ใหม่
- Growth Mindset กับทักษะความเป็นผู้นำในศตวรรษที่ 21
- การปลูกฝัง Growth Mindset ในระดับบุคคล
- การประยุกต์ใช้ Growth Mindset ในการทำงานเป็นทีม
- การรักษา Growth Mindset ให้ยั่งยืน

ช่วงบ่าย : 13.00 - 16.00 น.

- หลักเกณฑ์รางวัลคุณภาพการบริหารจัดการภาครัฐและหลักสากลที่เกี่ยวข้องกับผู้ส่งมอบ พันธมิตร และผู้ให้ความร่วมมือ
- โอกาส ความเสี่ยง กับการเลือกและกำหนดกลยุทธ์ให้เหมาะสมกับสถานการณ์ต่อองค์กร
- กระบวนการพัฒนาพันธมิตรและคู่ค้าเชิงกลยุทธ์ เพื่อขับเคลื่อนองค์กรสู่เป้าหมาย (Strategic Partnering Process)
- Workshop: ผสานความคิดสร้างสรรค์และการสร้างพันธมิตรแบบเติบโตและยั่งยืน
    - ❖ ทำความรู้จักกับ Strategic Play และกระบวนการที่นำมาประยุกต์ใช้
    - ❖ Challenge 1-2 ค้นหาแนวโน้มและองค์ประกอบสำคัญต่อการวิเคราะห์และตัดสินใจสำหรับกลยุทธ์พันธมิตร
    - ❖ Challenge 3 ค้นหาปัจจัยสำคัญต่อความสำเร็จของธุรกิจ
    - ❖ Platforming & Story Telling การเชื่อมโยงองค์ประกอบต่างๆ เข้าด้วยกัน
    - ❖ วิธีการอ่านและวิเคราะห์แผนภาพ เพื่อช่วยในการกำหนดกลยุทธ์
- บรรยายสรุป และถาม-ตอบ

รูปแบบการอบรม: Public Training - การบรรยายแบบมีส่วนร่วม 50% และฝึกปฏิบัติ (Workshop) 50%

เหมาะสำหรับ: ผู้บริหารระดับสูง ผู้บริหารระดับกลาง ผู้บริหารระดับปฏิบัติการ เจ้าหน้าที่ปฏิบัติการ ผู้สนใจทั่วไป

กำหนดการและสถานที่:

ค่าใช้จ่ายการอบรม: 3,900 บาทต่อคน (ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%) ชำระผ่านบัญชีธนาคารกรุงเทพ / ประเภทออมทรัพย์ เลขที่ 877-7-34019-4 / ชื่อบัญชี บจ.แบล็คแบล็งบล็อค / สาขาเซ็นทรัลพลาซา แกรนด์ พระราม 9

- ➢ สำหรับรายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ คุณกุลภา สุทัศน์ ณ อยุธยา โทร: 09 2465 4447 Email: kulabha@blackblankblock.com
- ➢ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงกำหนดการ กรณีผู้เรียนมีจำนวนน้อยกว่าที่สามารถจัดได้ และสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงสถานที่ฝึกอบรมตามความเหมาะสม โดยจะแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ทั้งนี้ผู้สมัครสามารถเลือกรับเงินคืนได้เต็มจำนวน

Why BlackBlankBlock?

- ✓ **Exceptional Curriculum and Content**: Our courses are meticulously crafted, incorporating advanced and innovative thinking in the current world situation. Designed to cater to all organizational levels, they embody the best practices that drive success.
- ✓ **Customer First**: Customer satisfaction is our top priority. We go above and beyond to ensure your complete satisfaction, backed by our unwavering commitment. We are ready to customize the content to best fit the needs of any organization and its context.
- ✓ **Unique Lessons and Boundless Learning Journey**: By selecting BlackBlankBlock, you not only gain access to our continuously improved unique curriculum but also join our global lifelong learning community.